

**ТАКТИЧЕСКИЙ ПРИЁМ**, разработанный криминалистической тактикой наиболее целесообразный для конкретной ситуации приём организации и планирования предварительного следствия и судебного разбирательства, подготовки и проведения отдельных следственных действий. Тактическим может быть и «поведенческий» приём, т. е. выбор и осуществление лицом, производящим уголовное преследование, судебное рассмотрение уголовных дел или защиту от обвинения, определённой линии поведения.

Условиями применения Т. п., являются: 1) правомерность; 2) научная обоснованность; 3) практическая обоснованность (целесообразность); 4) доступность; 5) этичность.

Содержание и направленность Т. п. различны. Т. п. делятся на 2 группы. Одни из них определяют продуктивность непосредственного восприятия следователем материальной обстановки, например, места происшествия, другие – призваны обеспечивать объективность и полноту доказательственной информации, получаемой от живых лиц.

Существует ряд классификаций Т. п. Так, в зависимости от их научного обоснования различают: снованные на положениях логики (выдвижение версий, выдвижение из них логических следствий, анализ места происшествия и др.); основанные на положениях психологии (приёмы по установлению психологического контакта, приёмы психологии отношений и др.); учитывающие достижения науки организации управления и труда (все вопросы планирования расследования, организации взаимодействия и т. д.); учитывающие достижения ряда наук (например, рекомендации психологии и педагогики по делам несовершеннолетних).

Современная криминалистическая тактика накопила значительный арсенал тактических приёмов, обеспечивающих достижение целей собирания и оценки доказательств по расследуемому уголовному делу. Т. п. являются вспомогательными действиями и призваны обслуживать, прежде всего, проведение следственных действий и процесс расследования, обеспечивать эффективность их производства. Однако специфические по содержанию и направленности Т. п. присущи также деятельности судьи и адвоката.

*А.В. Лапин*